



# 챗기프트

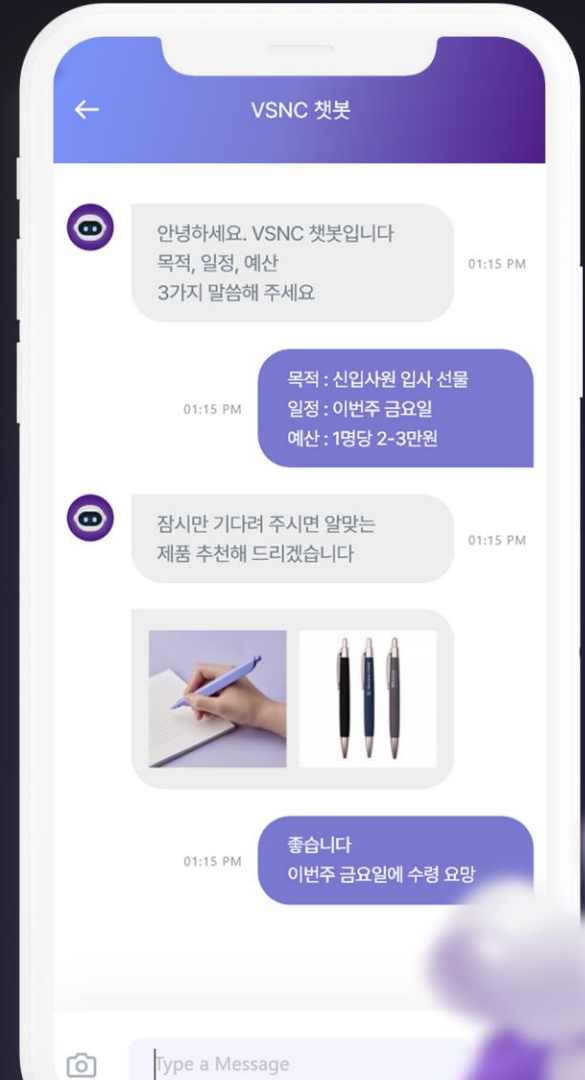
For



신입사원 100명 입사선물로  
제품 좀 추천해줘



네~ 고객님께 알맞는  
제품을 추천해드리겠습니다~



# » CONTENTS

Chapter 01.

## Business Overview

사업 개요

Chapter 02.

## Company Service

회사 서비스

Chapter 03.

## Value Proposition

가치 제안

Chapter 04.

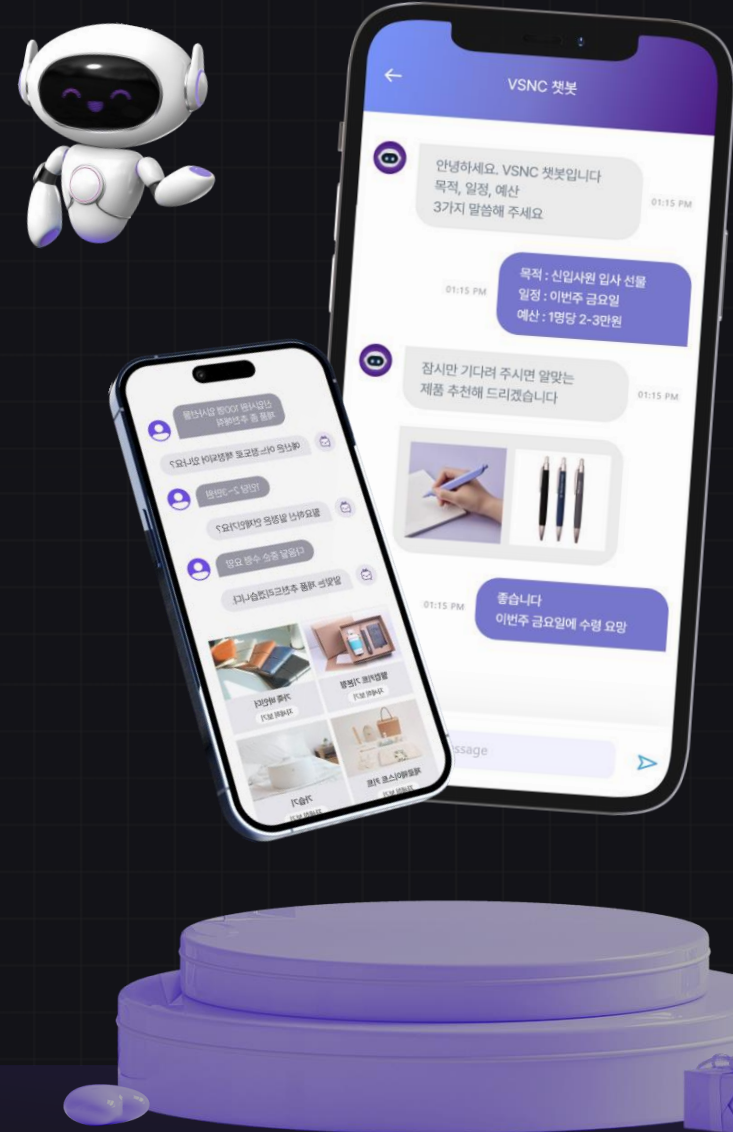
## Business Strategy

사업화 전략

Chapter 05.

## Agreement Blueprint

협약 청사진



# VSNC

마음을 전하고  
회사를 알리는 가장 올바른 방법

회사명 주식회사 브이에스엔씨

설립일 2022년 09월 05일

주소 서울시 강남구 봉은사로 57길 13, 3층

임직원 7명

사업 영역 판촉물, 광고 대행업

OUR BRANDS 특판왕 한대표, 챗기프트



선물은 인간 관계의 따뜻함과 정성을 전하는 수단으로, 오랫동안 사랑과 존중의 표현이었습니다. 하지만 현대사회에서 '선물'은 다양한 형태로 변화했으며, 특히 판촉물은 마케팅과 광고의 중요한 도구가 되었습니다. 이러한 판촉물은 종종 그 본질을 잃고 형식적이거나 환경에 부정적인 영향을 끼치기도 합니다.

이에, 저희는 판촉물의 의미와 가치를 재정립하고자 합니다. 단순한 판촉물에서 벗어나 진정성과 창의력이 담긴 '크리에이티브 기프트'로 변화를 꾀하고자 합니다. 이를 위해 판촉물을 고민하는 이들에게는 '기프트 카운셀러'로서 따뜻한 조언과 맞춤형 솔루션을 제공하며, 판촉물 구매 시스템도 혁신하여 더욱 효과적이고 만족스러운 선택을 가능하게 할 것입니다.

이제 판촉물에 대한 생각을 바꾸고, 판촉물 하나로도 사람들의 마음을 움직이고 사회적 이슈를 만들어낼 수 있는 새로운 판촉물 문화를 만들어 가고자 합니다. 챗기프트와 함께 라면, 여러분의 선물이 단순한 물건이 아닌 가치와 의미를 전하는 매개체가 될 것입니다.

# VSNC



**특판왕  
한대표**

VIP 특판/답례 전문 브랜드



**챗기프트**

판촉 전문 브랜드



# 01

챗기프트

사업 개요 >>

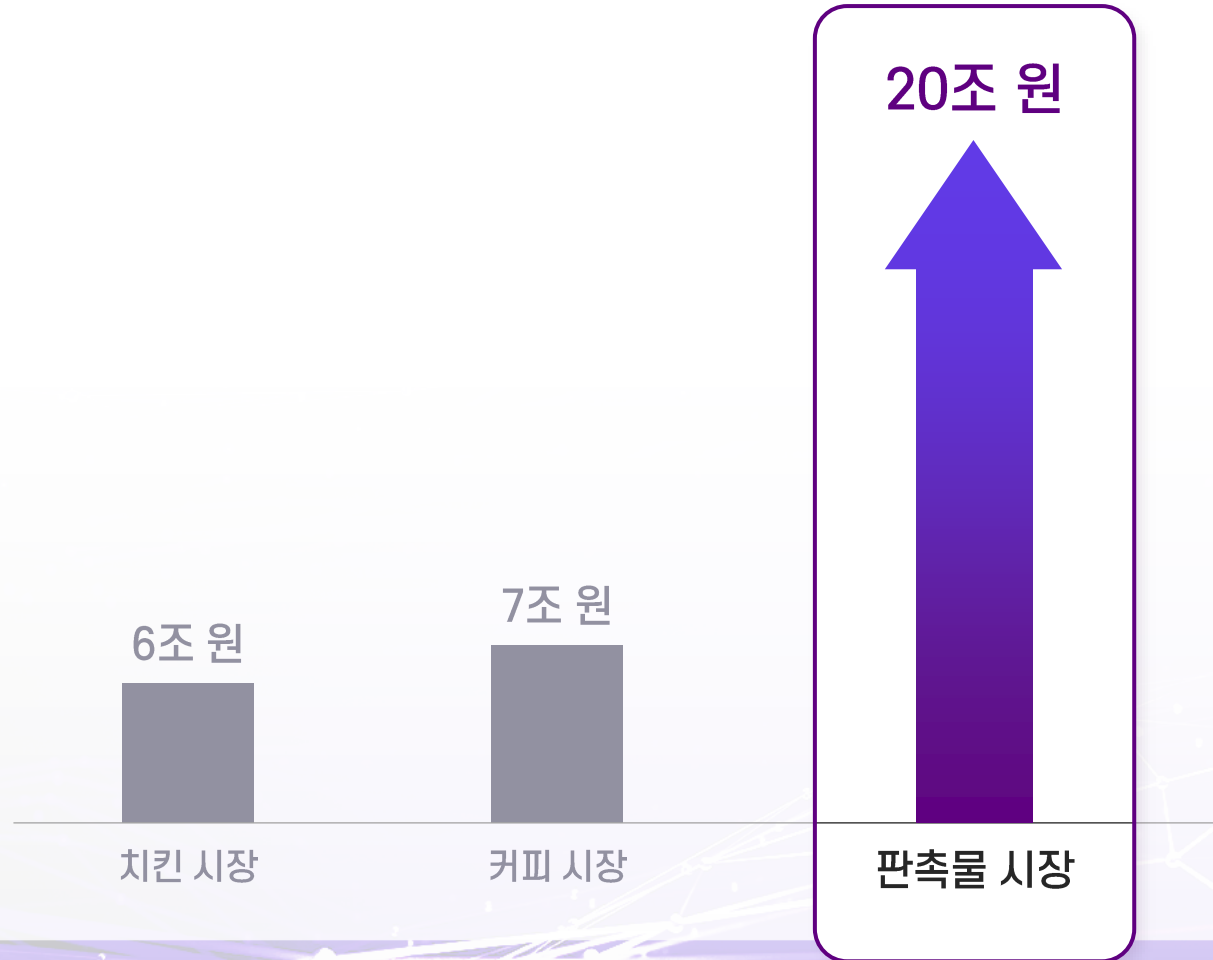
# Business Overview

Confidential and Proprietary. Copyright © by 2024 Chatgift All Rights Reserved.



CHAT GIFT

# 치킨, 커피시장보다 큰 판촉물 시장 아시나요?



01

무점포 · 소자본 창업 가능  
평균 100~300만 원



02

경기가 어려워도 홍보 사할  
판촉물은 경기 안 타는 사업



03

인맥 형성이 풍부한 사람이면  
어느정도 매출 올릴 수 있음



# 주먹구구식 ,지인 네트워크로 판매하는 Analogue 시장으로 아직 DX화 X

원(原)SCM  
10개 내외



카페24처럼  
찍어내기식 분양



20,000개 ...

우리나라 판촉 사이트  
그러나 대부분 분양 받아서 진행



비효율적인 방식 때문에 1~2주 소요. 사후관리 없음. 고객 경험 만족도 저하  
고객이 판촉 업체의 납기일자나 재고 등에 맞춰야 하는 비정상적 구조

반복

## 01 탐색부터 시간 오래 걸림



## 02 전화상담, 실시간 X

오전9시 ~ 6시만 상담 가능  
주말 어려움... 실시간 응대 X

제품 추천 미흡  
결국 본인이 또 선택해야 함

일정맞춤 어려움  
다시 또 상담 신청

반복

## 03 조건 · 시안 확인 제한

디자인 시안 올리고  
수정회수 2~3회 제한

파일업/다운로드



웹하드에 파일올리기  
ID : bagand PW : 4910



이메일로 파일올리기  
kor@koreagift.com

## 04 사후관리, C/X 미흡

히스토리 기반으로  
상담단축이나 추천이  
고도화되면 좋겠는데... 없음



CHAT GIFT

적극적인 마케팅 없이 바이럴만으로, 1년 7개월만에 누적 매출 18억

01 TPO DB 기반 큐레이션 노하우

02 2,500+ 판촉물, 굿즈 제조사 보유

03 판촉물부터 굿즈/키트까지 올라운더

04 영업이 먹히는 6,000DB

체계적인 사후관리  
05 자연스러운 바이럴 마케팅 효과

▶▶ 원(原) SCM





## 판촉물 영업 가능한 기업인프라 6천개 이상 보유, 각종 지원사업 / R&D 통해 디지털 솔루션 개발 진행 중

판촉물 영업과 관련된

### 기업 인프라 다수 보유

대표자 현황 및 역량

- ‘헤이뷰티’ O2O 뷰티 예약 서비스 고객 관리 및 운영 총괄
- ‘에듀윌’ 합격생 커뮤니티 운영 총괄: 전국 지부 창립 및 활동 지원, 동문회 VIP 임원 관리 등
- ‘브이에스엔씨’ 판촉 업무 총괄: 특판왕 한대표 고객 상담, 서비스 운영 및 판촉물 제작 총괄

이제 VSNC는 많은 고객사와 동행하는  
작지만 강한 기업이 되었습니다.

- 유료구매고객 360 (관리 DB의 6%)
- 기업고객 6,000 DB

한국무역협회(KITA), 두바이관광청, 에듀라인, 빅스트라이즈, 서울경제인협회, 심뇌지원단, 매일경제TV, 신한퓨처스, 이태완영어스쿨, 서울창조경제혁신센터, 카네이션요양병원, 쌍국, 이지네트웍스, 수원하이텍고등학교, 안양공업고등학교, (주)산모피아, 바른손/B-Lab, ASSA ABLOY, 스마트올리브, UMT, 올데이글로벌, 케이비드, 다당부동산, 월드인터내셔널시큐리티, 비어라인, 압구정윗고기, 홀리예중, (주)경조사, 모두의 러닝, 오드엠, 퍼시픽렌터카, 전자랜드, 에렉투스플러스, 경기도자영업아카데미, 이노비즈협회, 한국서치펌협회, 한퓨어, (주)사이, 여행의정석, SNJ, 강남여성병원, 장례닷컴, 동화제상에듀코, 한국강소기업협회, CS세이브, 3ALogics, 에이블런, 잔디로, 아이비리더스, 다모아텍, 특허법인성암, 교보생명 신사업무 돌핀, (주)에이티게임, 제이치메디칼, 큐엔에이네트웍스, 연세대학교, 한양대학교, 삼성화재, 디마이닝, 현대엔지니어링, 롯데세푸드, 주연진컴퍼니, 선봉라이온스, 법무법인린, 에이스종합관리, 미소정보기술, 에듀윌 ...

누적 매출

18억

연간 평균 성장률

900%

제조사 제휴

2,500+

제품 DB

50,000+

청년창업사관학교

양호졸업

평균거래금액

300만원

기업 DB

6,000+

서비스 경험 고객수

70,000+

# The Trendiest Promotional Company

## 가장 트렌디한 판촉물 회사라 자부합니다



바인더



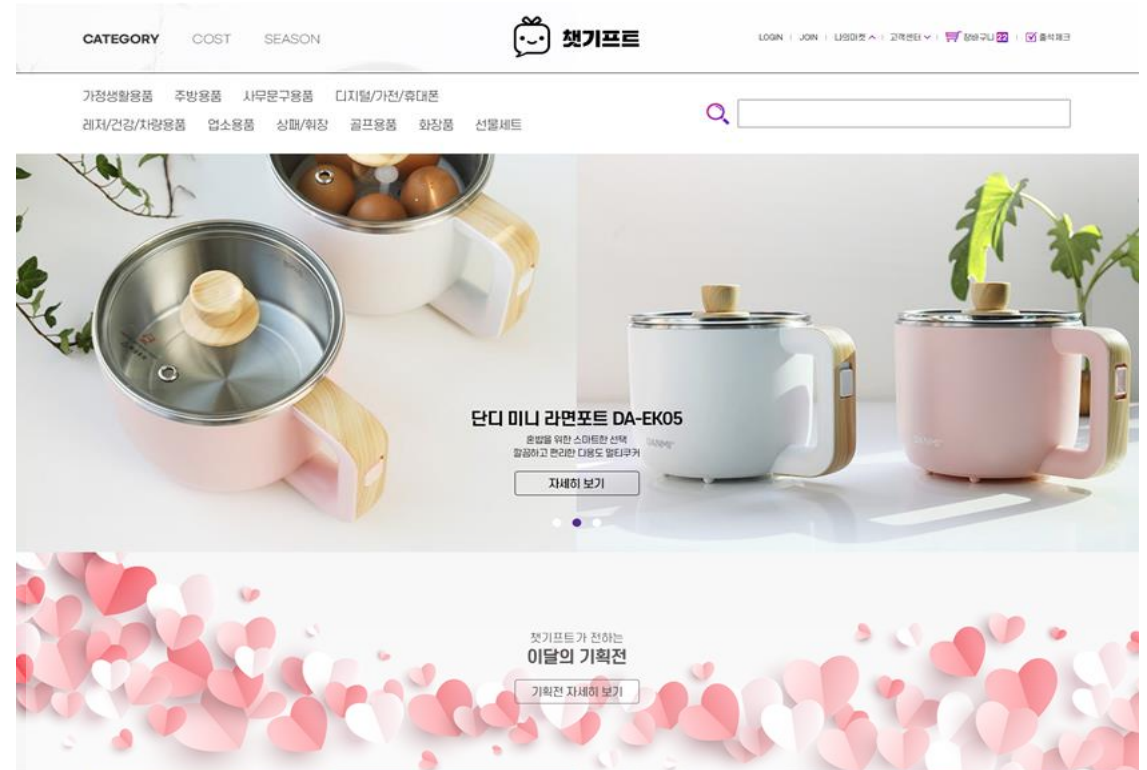
텀블러



웰컴키트



텀블러



# 현재까지의 강점 프로세스를 이번 Seed Round에서 디지털 가속화하여 Chat AI & 판촉물 디자인툴 구축, 플랫폼화 목표

AS-IS

판촉물 시장에서는 전에 없던 C/S 퀄리티로 빠르게 확대

TO-BE

자사 강점 DX화 (Seed Round)



10억 투자유치  
직원채용 및 유동성 확보로  
대형 주문건 확보





02

회사서비스»

# Company Service





분산되어 있던 20조 시장의 판촉물 DB를 통합해 오며 게임체인저 포지션,  
이제 그 과리를 더 높이는 AI 작업

2%만 먹어도 4,000억 시장...

20조<sup>🪙</sup>

거대한 판촉물 시장  
그러나, 파편화된 DB

기업수요 TPO

제조사 DB

기업 DB

제품 라인업 DB

구매 히스토리 DB

▶▶▶  
통합화

## 판촉물 DB

→ 이미 구축 중 / DX 고도화 중



TPO 기반  
의뢰



히스토리  
DB 기반 추천



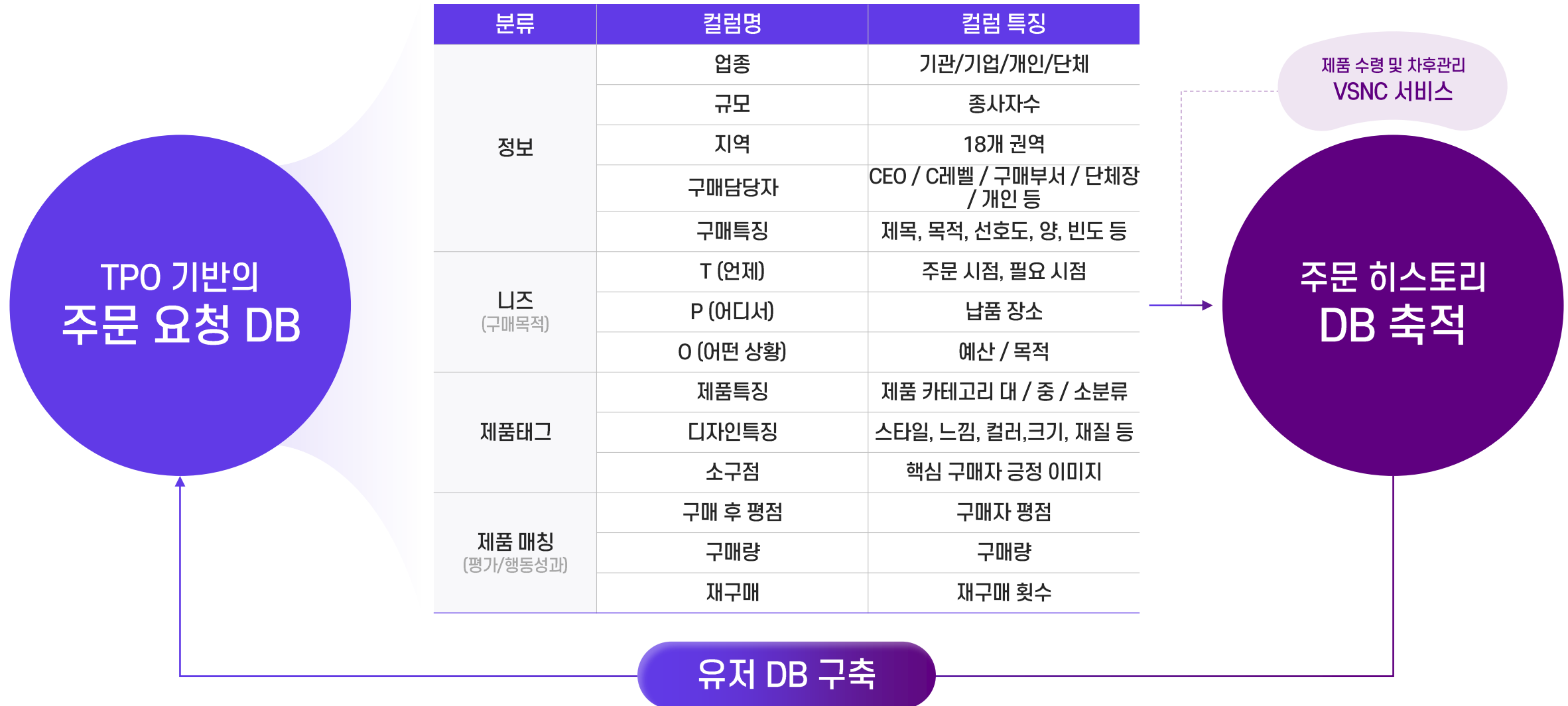
제조사  
선별 추천



Drag & Drop  
디자인



## TPO DB기반 큐레이션 노하우





## 2,500+ 판촉물, 굿즈 제조사 보유

안 됩니다...

효율이 중요한 메이저 판촉회사 경우 거절 확률 높음

1~3위 판촉물 회사

← 데이터화된 발주 프로세스로 효율적 컨택 가능 →

### 상품 카테고리

가정생활용품  
주방용품  
사무문구용품  
디지털/가전/휴대폰  
레저/건강/차량용품  
업소용품  
상패/휘장  
골프용품  
화장품  
선물세트

+

### 업종

관공서/협회  
IT/스타트업  
학교  
은행/금융  
부동산/건설  
학원  
종교  
기획사/광고/에이전시  
의료/병원/제약  
모임/동문회/동창회  
개인

+

### 행사 선택

관공서 홍보  
협회 홍보  
학교 행사/홍보  
건축/분양  
은행 (금융) 홍보/사은품  
병원 (제약) 홍보/사은품  
학원 홍보/사은품  
종교 행사  
기업 홍보/사은품  
임직원/웰컴키트  
창립/개관/개교 기념

TPO 최적화  
제조사 선별 의뢰

A 제조사

B 제조사

C 제조사

당장 내일 로고 인쇄와 포장 후  
모레 발송 가능한가요?

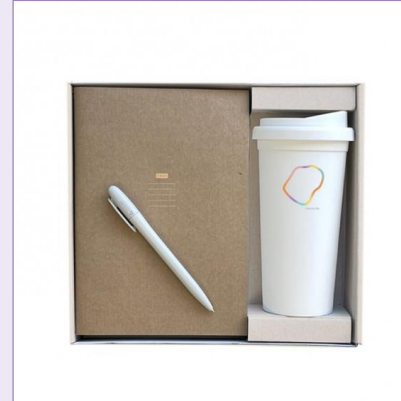


## 판촉물부터 굿즈/키트까지 올라운더

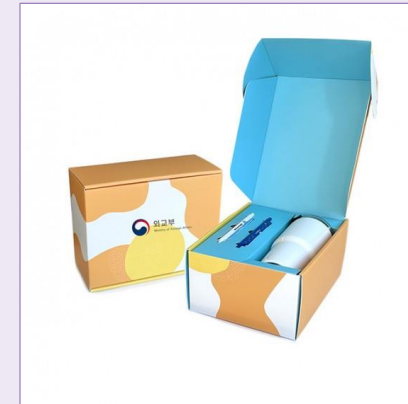
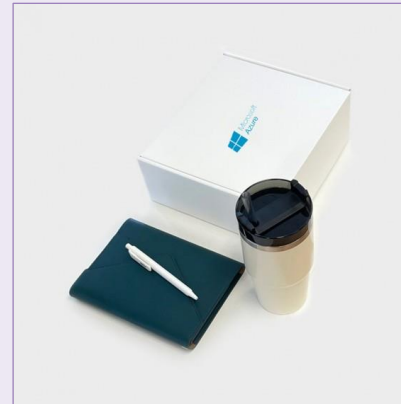
<----- 보조배터리, 수건, 우산 등 스테디 셀러부터 ----->



<----- 트ренд한 kit 형태 / 브랜드 굿즈까지 가능 ----->



VS



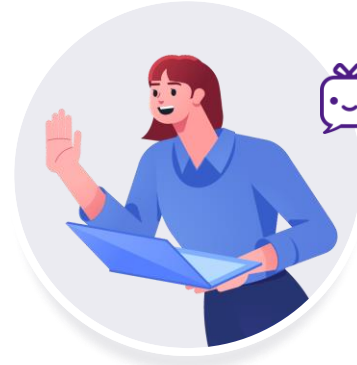


## 체계적인 사후관리로 자연스러운 바이럴 마케팅 효과



### TPO 서비스 최초 도입

판촉 처음이라 모르는거 투성인데  
마치 저희 회사 소속 직원처럼 A to Z까지  
다 해주셔서 매우 편하고 만족도가 높았어요!



### 30대 젊은 감각, 트렌드 제품 소싱

매년 하던 판촉물이 아닌 요즘 트렌드에 걸맞는  
친환경 키트를 추천해주셔서 새로움은 물론  
사내 반응도 너무 좋았습니다.



### 기획전을 통한 맞춤형 추천

특판왕 한까치, 한쌈머, 한겔다, 한가위 등  
입에 착착 달라붙는 시즌 기획전으로  
재미도 주문도 놓치지 않게 도와줬습니다.



### 히스토리 DB 활용 기업관리 매니징

작년에 진행했던 행사를 저보다 먼저 기억해주시고  
올해 유행하는 제품으로 제안까지 해주셔서  
센스있다고 회사에서 칭찬받았습니다.



20조  
판촉물 시장



## AI 판촉물

AI 큐레이션 DB 구축

수요기업, 제조기업 인프라 확대



AI 고도화



물류센터 인수



선물/굿즈  
시장 확대

pre-EXIT

“카카오 선물하기” 처럼  
B2C 시장

글로벌 판촉물 시  
장 진출 및 확대



마음을 전달하는  
가장 트렌디한 플랫폼

# 03

챗기프트

가치 제안 >>

# Value Proposition

Confidential and Proprietary. Copyright © by 2024 Chatgift All Rights Reserved.





## TAM-SAM-SOM

단체(동창회,사모임)

공공기관

교육기관

협회

중소기업

소상공인

대기업

개인

TAM

SAM

SOM

TAM

국내 판촉물 시장 20조원

Go to global 가능

SAM

국내 판촉물 시장의 10% : 2조원

공격적 마케팅

Series A-B

SOM

자사 보유 DB\* 활용 예상 매출액 : 4000억

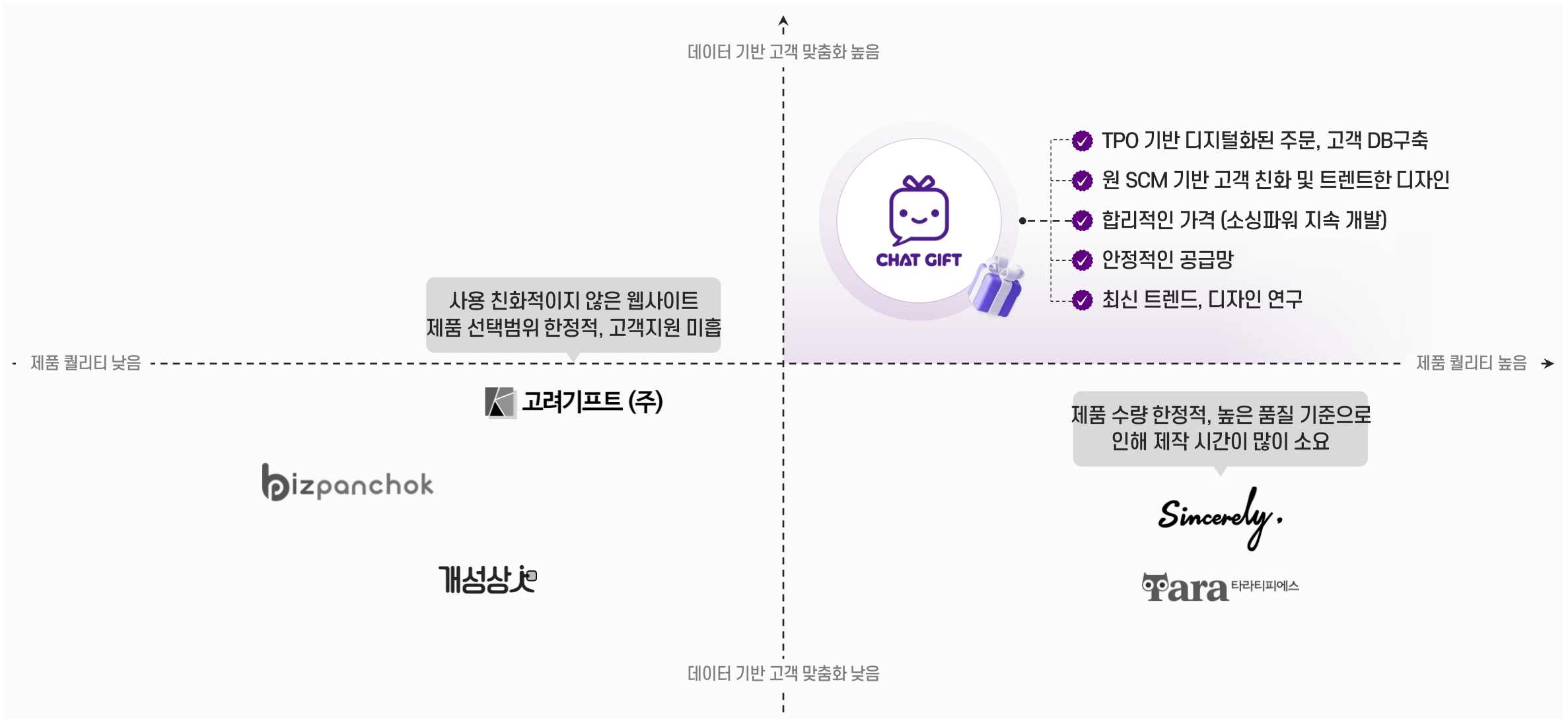
자사 보유 DB : 6,000 DB / 국내 판촉물 시장의 2%

→ 타겟 당 평균 LTV = 800만원

Seed Round



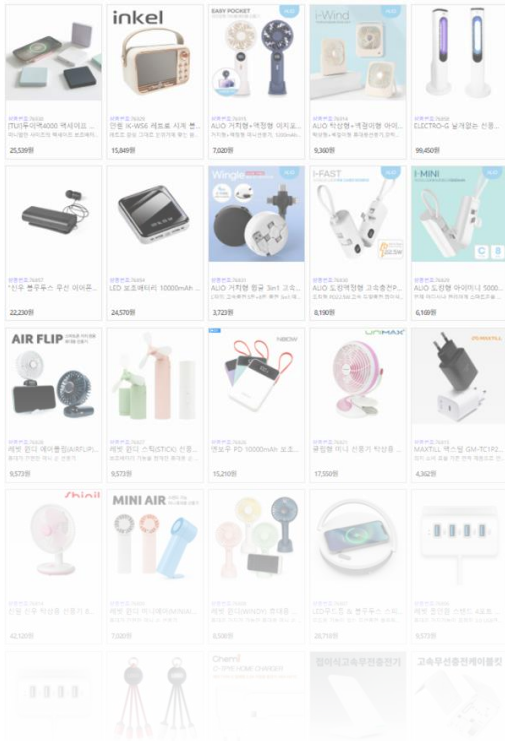
## 포지셔닝 Map





## 자사처럼 데이터 가공과 AI 기술 개발에 진심인 판촉회사는 단연코 없습니다

### 50,000여개 상품 및 판매 DataBase



### TPO 기반 정량적 주문정보 풀



기업 정보

기업 니즈 (구매 목적)

제품 태그

제품 매칭 (평가/행동성과)

### 빅데이터 라벨링 가공



### 데이터 가공 · 구축 예시

- 상품 : 사무문구, 데스크탑세트
- 시기 : 입사, 승진, 신년, 창립, 기념
- 장소 : 시상, 워크샵, 신년회, 송년회
- 의미 : 축하, 기념, 시작
- 디자인 : 세련, 깔끔, 세트, 산뜻, 맞춤
- 예산 : 1만원 이하, 3만원 이하 ...
- 납품시기 : 1주일 이내 ...



## 타사 ↔ 자사 기존 방식 ↔ Chat Gift

## AS-IS



❗ 이탈 가능성 많음

구매 계약

최종 생산 진행

납품

1~2주 소요  
(타 판촉물회사)

## TO-BE



TPO 기반 추천

트렌드 제품 추천

기획전 맞춤 추천

기업 관리 매니징

✔ 원스톱 프로세스

납품

고객 만족 에프터 케어

3일 소요 / 자사 마진 50%  
(C/S 인력 투입)



AI 챗봇 온라인 상담

고객 맞춤형 솔루션 제안

자동시안 안착 프로그램

구매계약 / 최종 생산 진행

✔ 원스톱 프로세스

납품

고객 만족 에프터 케어

2일 소요 / 자사 마진 80% 이상  
(C/S 인력 최소화 AI 대체)

사업화 전략»

# Business Strategy





## 1. 초격차를 위한 3개년 계획

← Strategy highlight →

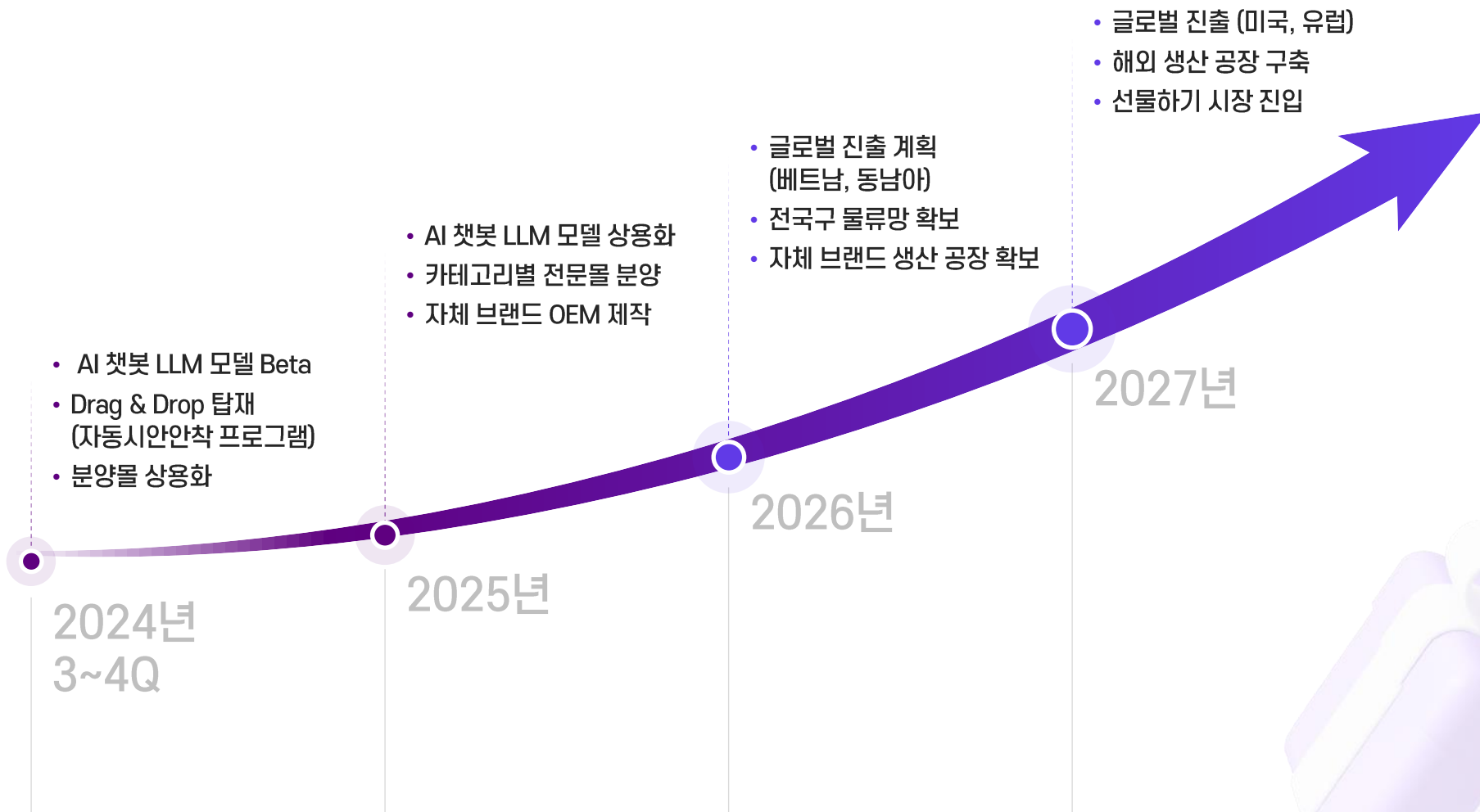
AI챗봇 고도화

카테고리별 분양물 신설

LTV unit economics

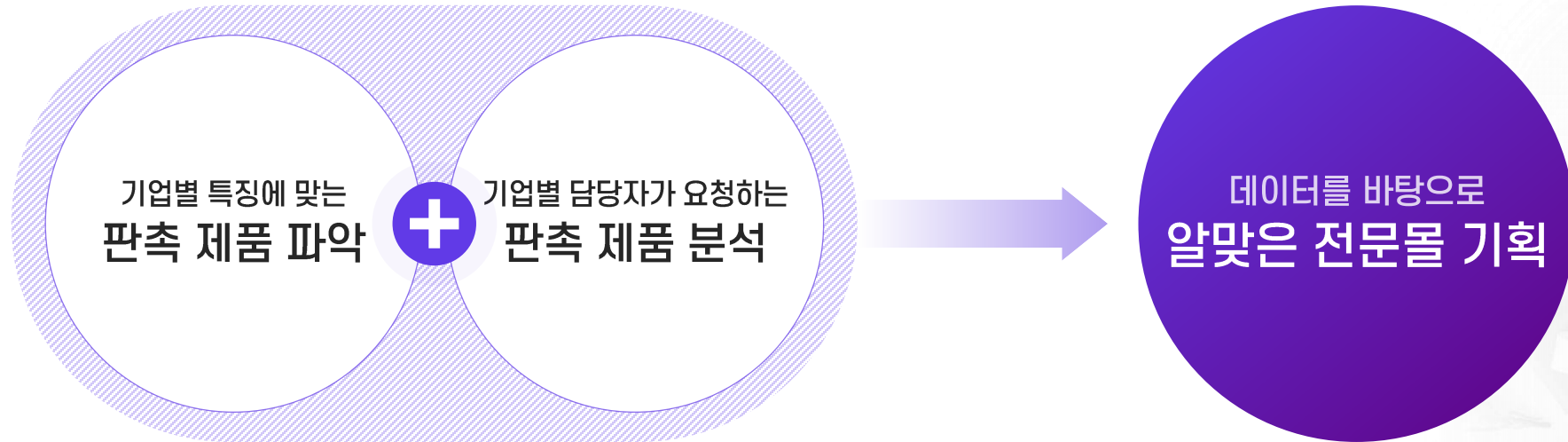
확보된 DB활용 관계형 마케팅

선물시장 진출





## 2. DB 기반 카테고리별 전문몰 개설 및 운영



### 건설, 분양 판촉 빌드기프트



### 병원 판촉, 키트 전문 메디컬기프트



### 학교 소모품, 기념품 제작 스쿨기프트



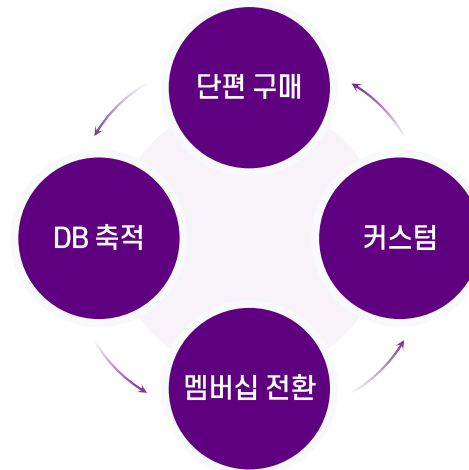
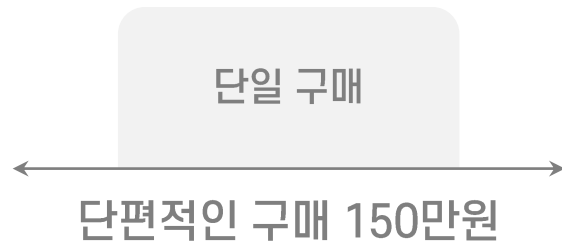


### 3. AI 기술력으로 타사와 다른 LTV unit economics 형성 가능

판촉물 DB를 기반 Value Chain Lock-in

**독보적 국내 No.1 AI 판촉물 플랫폼**

타 판촉물 브랜드들  
단편적인 구매에서 끝나는 경우 많음



← 평균 LTV 800만원 →





### 3. AI 기술력으로 타사와 다른 LTV unit economics 형성 가능

01

#### A전자 총무팀 차장

회사 창립기념일 감사패 구매



02

#### 대학교 총동문회 사무차장

송년의 밤 행사 수건&우산 구매



03

#### 10세 자녀를 둔 아빠

스승의 날 선물 구매



04

#### 자전거 동호회 회원

단체 라이딩 기념 텀블러 제작



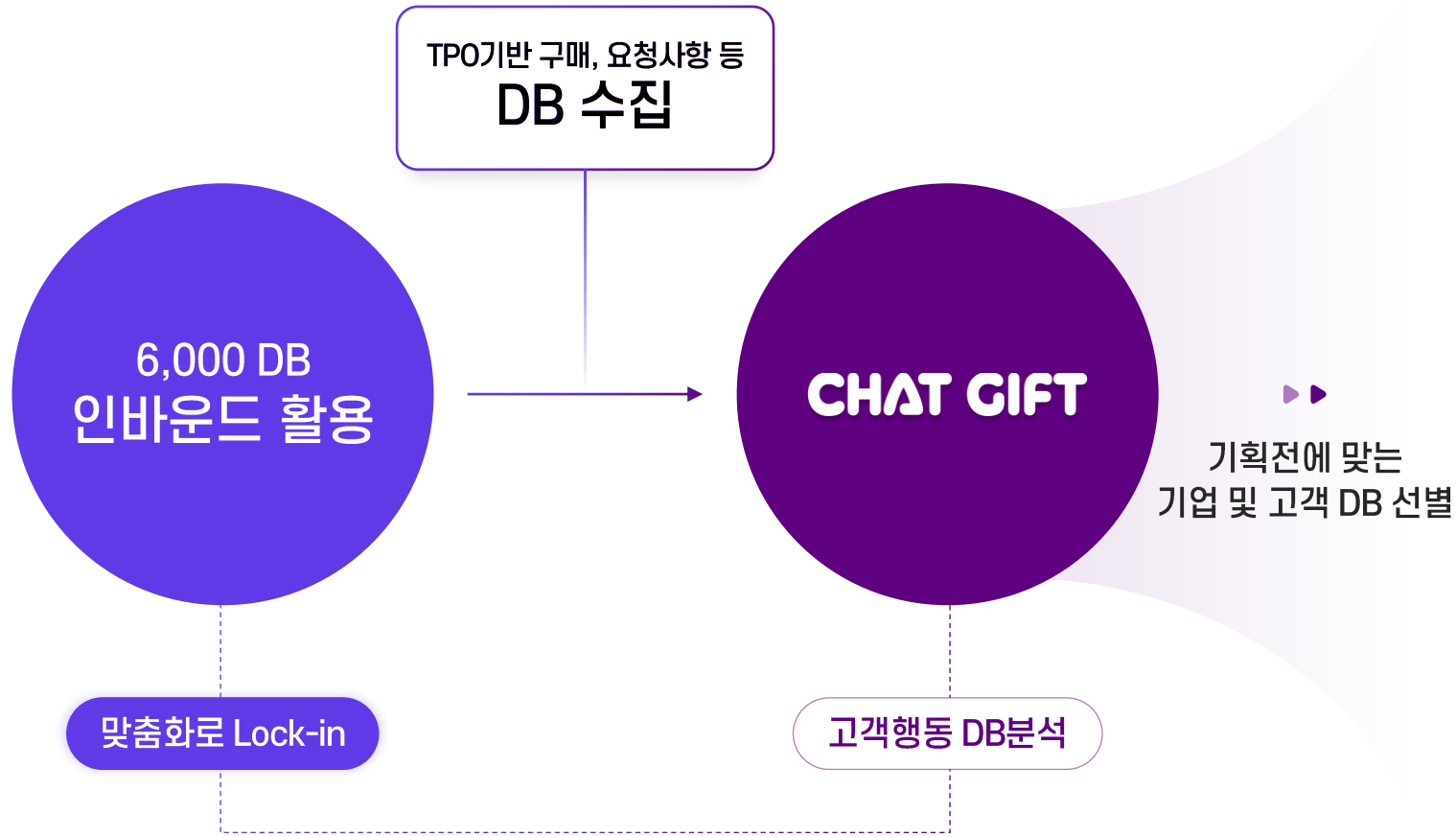
45세 · 남성

## 홍길동

개인 LTV의 가능성은 무한대!



## 4. 확보된 DB를 활용한 ‘관계형 마케팅’ 가능



단순 노출형 마케팅이 아닌  
‘관계형’ 마케팅으로  
장기적으로 마케팅비 지속 절감

(수수료 절감으로 선순환)

시기별 브랜드 광고 진행

메일링 통한 지속 알림

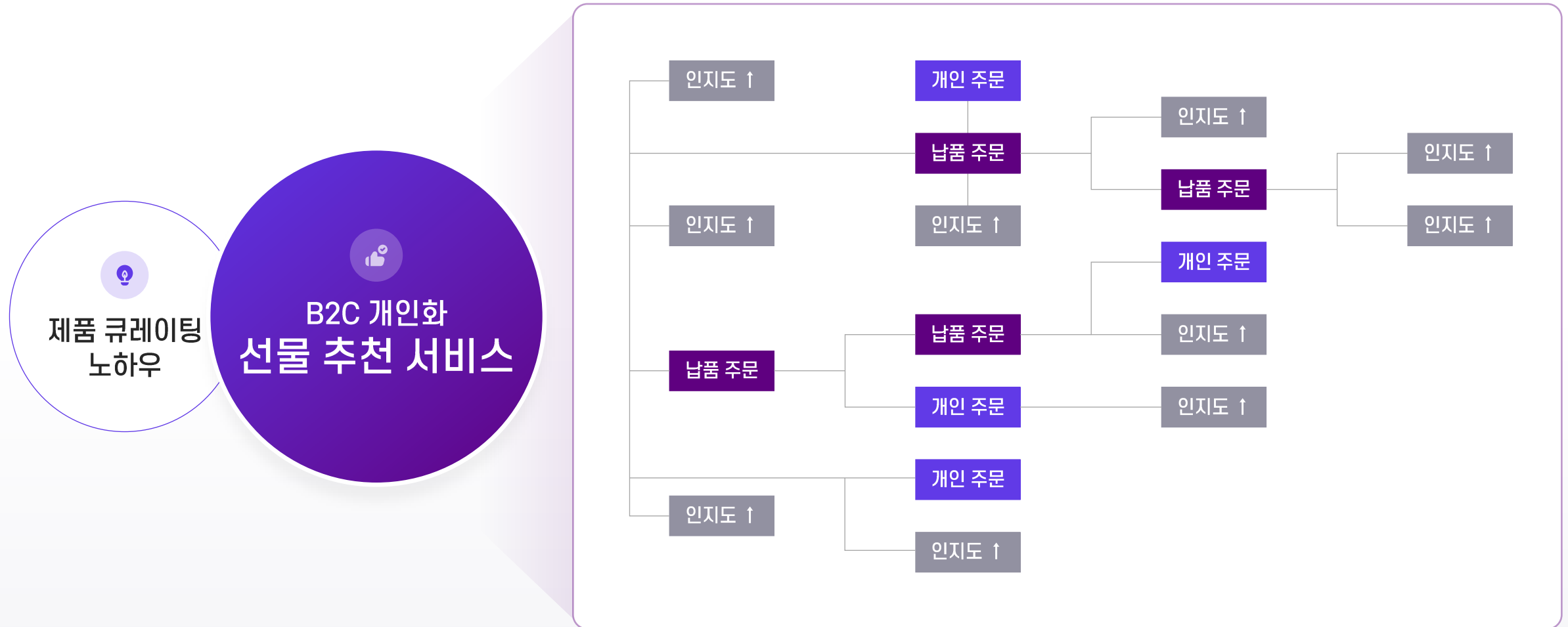
단체, 협회, 모임 등 이용하여 풀 영업





## 5. 선물 시장 진출

선물은 마음을 전하는 것이라는 우리의 신념을 기업 판촉물에서 개인 선물까지 확장





## 6. 글로벌 시장 진출



AI

언어 제약 X



챗봇

24시간, 365일  
시/공간 제약 X



확보된 DB

진출 나라  
판촉물 DB 분석



성공 안착 가능

# 05

챗기프트

협약 청사진 >>

# Agreement Blueprint

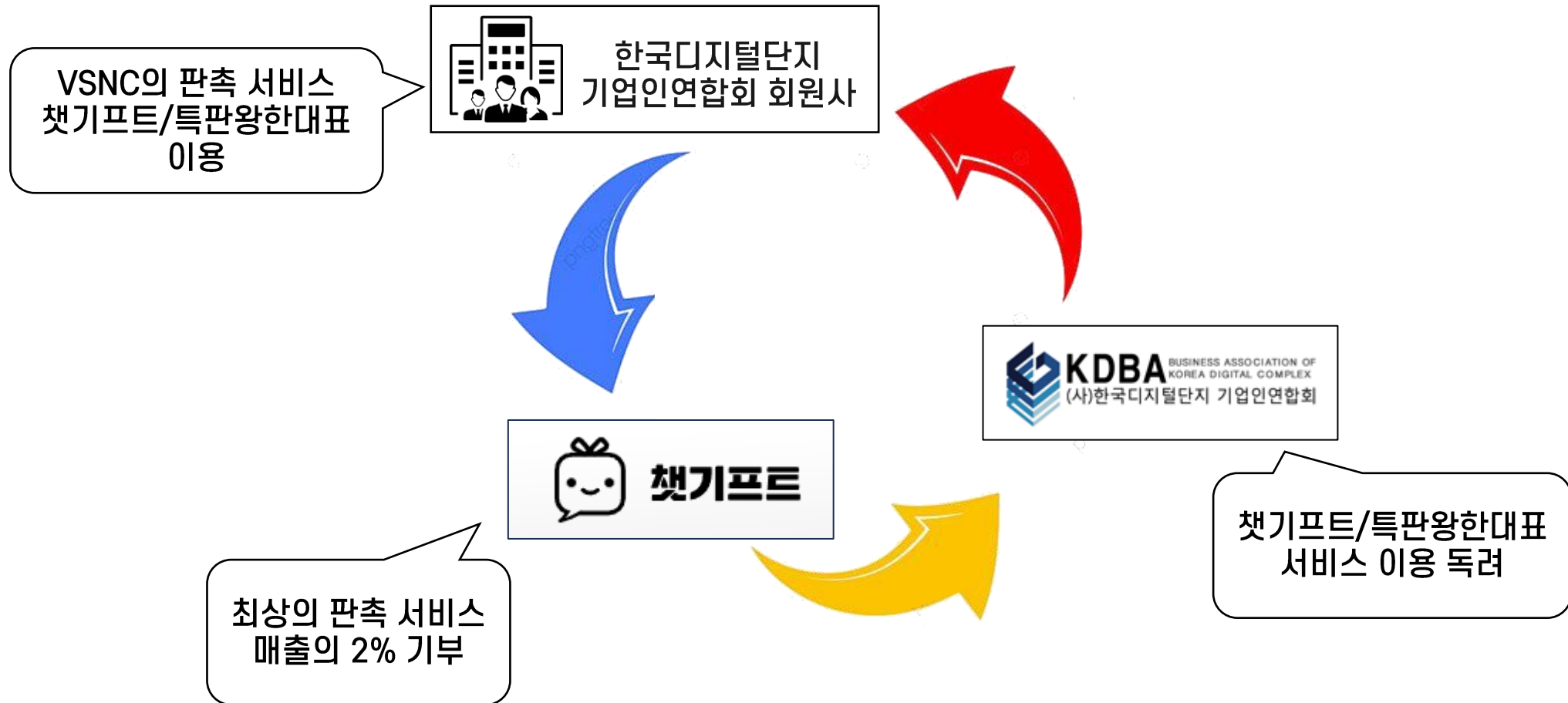
Confidential and Proprietary. Copyright © by 2024 Chatgift All Rights Reserved.





## 챗기프트의 핵심 가치는 ‘상생’

사단법인 한국디지털단지 기업인 연합회의 발전을 위해 **매출의 2%를 기부**하는 상생의 순환고리 형성







## 특판왕한대표 협약단체 ‘행복한 경영대학’

2023년 3월 협약 이후 총 매출 312,189,950원  
총 기부금 6,243,799원



VSNC는 총 3개 단체와의 협약을 통해 꾸준한 기부를 진행하고 있습니다.



행복한경영대학 총동문화



(사)대한민국브랜드협회



중기융합서울연합회



## 최상의 판촉 서비스를 통한 고객 만족을 위해

### 한국디지털단지 기업인연합회에 드리는 세 가지 약속

01



#### 1. 최상의 판촉서비스

기존 시장의 단점을 보완하고  
고객사의 합리적인 구매를 돕습니다.  
시간, 장소, 상황에 맞는 제품을 추천하며  
다품종 소량 구매, 최소 수량 이하 구매 등  
원하는 조건을 100% 매칭하여  
어떤 제품을 필요로 하든 만족하실 때까지  
제품을 찾아서 제안 드립니다.

02



#### 2. 인터넷 최저가 보장

힘들게 최저가를 찾아다니는  
수고로움을 덜어 드리고자  
VSNC가 제공하는 모든 제품은  
인터넷 최저가 이하로  
판매될 수 있도록 약속합니다.

03



#### 3. 일대일 전담 큐레이션

제품 상담과 제작, 배송에  
어려움이 없도록  
A to Z까지 VSNC의  
전담 인력이 1:1로 마크하여  
원활한 구매를 돕습니다.



THANK YOU 😊

